

OFFRE D'EMPLOI

CONSULTANT(E) INTERNATIONAL - GEOLINK EXPANSION

LES MISSIONS

Vous souhaitez rejoindre une entreprise innovante, dynamique et engagée pour ses collaborateurs et ses clients ?

Geolink Expansion recrute actuellement un(e) consultant(e) international en développement économique.

Au sein d'une équipe multiculturelle, vous serez chargé(e) d'identifier et prospector des entreprises internationales, pour accompagner les clients dans leur stratégie de développement économique et participer à l'atteinte des objectifs du Pôle.

En tant que consultant(e), vous aurez les missions suivantes :

- Détecter des projets d'entreprises internationales créateurs de valeur et d'emplois, notamment dans les secteurs TIC et biotech, et principalement en anglais : proposer, préparer, réaliser et mesurer des actions de prospection par différents moyens (veille, emailing, outils web...) ; prospector par téléphone des entreprises ; recevoir et qualifier des demandes entrantes.
- Accompagner et gérer les clients de type agence de promotion d'investissement françaises, européennes ou internationales, pôles de compétitivité, clusters, dans la définition de leur stratégie de développement économique ;
- Proposer votre expertise pour adapter les stratégies de prospection d'entreprises et mettre en place des actions de prospection internationale sur-mesure ;
- Contribuer activement au développement du Pôle et du portail Invest-Hub.org : rédaction de contenu en anglais, traductions, traitement des leads entrants, optimisation du site.

Vous valoriserez les informations obtenues via des livrables synthétiques, et centraliserez les informations stratégiques sur notre outil CRM.

VOTRE PROFIL

Les compétences et qualités requises pour le poste sont les suivantes :

- Anglais parfait (de préférence natif) et très solides compétences en français
- Expérience significative de minimum 3 ans, de préférence dans une fonction commerciale ou de développement économique (responsable commercial(e), chargé(e) d'affaires Invest en agence de Développement Economique...)

- Capacité à décrypter les stratégies d'expansion des entreprises à partir de data-marketing et de signaux de veille, à être force de proposition et à convaincre
- Savoir convaincre et gérer des relations avec du top management de start up, PME et grands comptes.
- Compréhension du monde économique et connaissance du développement territorial et/ou de l'immobilier d'entreprises
- Maîtrise et aisance dans l'utilisation de logiciels et outils web
- Capacité d'analyse et de synthèse ; aisance rédactionnelle
- Aisance téléphonique et bonnes compétences d'argumentation ;
- Autonomie
- Aptitude au travail en équipe et capacité à travailler en mode projet
- Formation : Bac +3 à 5

L'ENTREPRISE

Geolink Expansion est une société innovante spécialisée dans la promotion des territoires et l'implantation d'entreprises, qui travaille avec plus de 40 territoires français et européens pour favoriser l'implantation d'entreprises et la création d'emplois. Depuis ses portails web, Geolink Expansion accompagne chaque année plus de 1.400 entreprises en France et en Europe dans leur recherche de locaux. Son expertise repose sur la maîtrise d'outils de veille, de prospection et de webmarketing pour promouvoir des régions et pour détecter des entreprises en phase d'investissement en Europe. Geolink accompagne aussi les collectivités dans la définition de leur stratégie de développement économique et la valorisation de leurs écosystèmes.

TYPE D'EMPLOI

CDI

LIEU

Montpellier - Déplacements à prévoir

Télétravail possible

DATE DE PRISE DE POSTE

Mars 2021

SALAIRE

A négocier

CONTACT



Merci d'adresser votre CV + lettre de motivation à l'attention de Mme Béatrice Briet à l'adresse email :

b.briet@geolink-expansion.com