



**Recrute un/une**

## **Chef de projet attractivité et prospection**

BSC est l'agence de développement économique du Sud Champagne, créée en 2018 sous l'impulsion de la Région Grand Est, des Agglomérations de Troyes et Chaumont et des CCI de l'Aube et de la Haute-Marne.

Ses principales missions sont la promotion du territoire, la prospection et l'implantation d'entreprises, la structuration des filières stratégiques et le développement des entreprises endogènes structurantes.

Notre objectif est de contribuer à la création de valeur ajoutée sur le territoire, soit par le développement des entreprises existantes soit par l'arrivée de projets exogènes.

L'équipe de Business Sud Champagne est composée aujourd'hui de neuf collaborateurs, spécialistes de l'implantation de projets exogènes, et/ou de l'accompagnement des PME dans leurs projets de développement.

Pour compléter notre équipe nous recherchons désormais un chef de projet attractivité et prospection qui fera connaître notre offre territoriale auprès d'un public de décideurs économiques principalement en Ile de France. Très opérationnel, ce poste s'adresse à des candidats de formation marketing et commerciale, autant à l'aise dans l'élaboration de stratégies que dans l'approche directe et la négociation.

Rattaché(e) à la direction générale en lien étroit avec l'ensemble de l'équipe, le/la chef de projet attractivité et prospection, devra

- Participer à l'élaboration et à l'évolution de la stratégie d'attractivité du territoire et aux actions de marketing territorial,
- Proposer un plan de prospection par filière en s'appuyant sur les plans stratégiques initiés par le pôle Développement des entreprises et des territoires (plan textile, plan chanvre, plan santé, etc...) – Ces plans de prospection devront s'appuyer sur un travail de veille, de benchmark et de contacts réseaux afin d'être les plus pertinents et opérationnels possibles ;
- Identifier les réseaux nationaux ou frontaliers utiles à investir et y assurer des actions de lobbying
- Organiser et assurer par tous moyens la prospection directe ou avec des prestataires extérieurs (Business France, Grand Est International, cabinets de prospection, etc...)

- Initier des contacts avec les sièges sociaux de nos filiales de groupe extérieurs au territoire ;
- Accompagner lorsque ce sera pertinent l'agence Grand Est International sur des salons à l'étranger pour y représenter le territoire ;
- Assurer un lien étroit avec les équipes de Business France et de Grand Est International ;
- Proposer un plan de prospection spécifique à l'Île de France centré sur les directeurs immobiliers de groupes, les cabinets immobiliers nationaux, et plus largement les entreprises tertiaires ;
- Participer activement aux côtés de la Région Grand Est aux actions de relocalisation consécutives au Brexit

Une fois identifiés, les projets seront pris en charge par le pôle implantation des entreprises qui construira l'offre territoriale et l'accompagnement les plus pertinents jusqu'à l'implantation.

### **Le profil recherché :**

De formation supérieure de type Ecole de commerce ou équivalent, vous vous appuyez sur une expérience réussie dans les domaines du marketing opérationnel et commercial

Vous maîtrisez parfaitement l'anglais et avez idéalement un parcours ouvert à l'international.

Esprit d'initiative, dynamisme, réactivité, capacité à écouter et à convaincre, rigueur en matière organisationnelle, esprit d'équipe sont autant d'atouts qui feront la différence pour intégrer notre structure.

Une expérience dans le domaine du développement économique serait un plus.

Nous vous offrons un poste riche et vivant, des interlocuteurs de haut niveau, beaucoup de contacts et de projets au sein d'une équipe totalement investie dans le développement du territoire Sud Champagne, en relation étroite avec l'ensemble des partenaires économiques.

Le poste sera localisé à Troyes, au siège de la structure, et nécessitera des déplacements en France et à l'étranger (notamment sur des salons professionnels).

Rémunération selon profil et expérience.

Le poste est à pourvoir immédiatement.

Candidature à adresser à [karine.jacquet@sud-champagne.fr](mailto:karine.jacquet@sud-champagne.fr)