



TERRE D'AVANCE
Construisons demain

PARTICIPEZ A UNE AVENTURE ENTREPRENEURIALE ENGAGEE !

**CONSULTANT(E) EXPERIMENTE(E) EN ACCOMPAGNEMENT DES ENTREPRENEURS
ET DES ENTREPRISES ENGAGEES (H/F)**

CDI TEMPS PLEIN, LIEU DE TRAVAIL : LYON

PRESENTATION DE L'ENTREPRISE

Terre d'avance est un cabinet de conseil indépendant dont la vocation est de contribuer à construire des territoires performants et solidaires, d'accompagner des organisations engagées et de faire émerger des solutions innovantes pour l'intérêt général.

Né d'un partenariat de long terme et d'une alliance entre les cabinets Opus 3 et Argo&Siloe qui les a conduits à fusionner début 2019, Terre d'avance s'appuie sur une expérience de 30 ans forgée dans la conduite de près de 2.000 missions (accompagnement, conseil, étude, assistance à maîtrise d'ouvrage et formation) au service de plus de 1.000 clients publics et privés.

Cette profondeur d'expérience permet à Terre d'avance de revendiquer de fortes expertises métiers et sectorielles (dans les champs de l'emploi et du développement des compétences, du développement économique, de l'immobilier d'entreprise, de l'accompagnement des organisations et des entrepreneurs engagés) mais également de pouvoir traiter des problématiques complexes de manière systémique.

Terre d'avance, c'est aussi une équipe de 15 personnes (dont 14 consultants) répartis entre les bureaux de Paris, Lyon et Toulouse et un réseau actif de partenaires avec lesquels nous collaborons tant de manière opérationnelle, dans le cadre de nos missions, que pour concevoir, développer et déployer des approches et des offres nouvelles, plus riches, plus pertinentes et plus agiles.

Réunis dans une même volonté d'améliorer leurs pratiques, de répondre aux besoins de leurs clients et de servir l'intérêt général, les consultants de Terre d'avance ont formalisé ces engagements à travers une démarche de RSE et obtenu dès 2014 puis renouvelé depuis le label Lucie® 26000 qui garantit le respect par l'entreprise des principes de la responsabilité sociale (Terre d'avance fut le premier cabinet dans son secteur d'activité à obtenir ce label).

La dynamique née du rapprochement a permis à Terre d'avance de renforcer ses moyens d'action et sa capacité d'investissement et d'innovation. Ceci se traduit par un développement de l'entreprise dans ses différents marchés.

Dans ce contexte, Terre d'avance a en particulier besoin de renforcer son équipe dans le champ de l'entrepreneuriat et de l'accompagnement des organisations engagées (Economie Sociale et Solidaire, entreprises socialement engagées, entreprises à mission...) et recrute un(e) consultant(e) confirmé(e).

Si vous cherchez à donner du sens dans votre travail, à faire que votre activité quotidienne serve des projets originaux alliant innovation et bien commun et si vous avez envie d'être partie prenante et de vous investir durablement dans une aventure entrepreneuriale, ce poste est fait pour vous !

MISSIONS PRINCIPALES

- Vous aurez en charge la commercialisation et la réalisation de missions de diagnostic, de conseil, d'accompagnement et de formation dans les domaines de l'entrepreneuriat et du développement des entreprises et organisations engagées sur le plan social et sociétal, en lien avec la direction, les responsables de pôle et les consultants senior
- Vous interviendrez en accompagnement de porteurs de projets en création ou en reprise d'entreprise de manière transversale sur l'ensemble de la chaîne de valeur du parcours (compétences entrepreneuriales et motivations, étude de marché et de faisabilité, préparation à la mise en œuvre, construction de business model et business plan, appui juridique et financier, accompagnement post-crétion sur les premiers mois d'activité...)
- Vous accompagnerez également des entreprises existantes (TPE, PME engagées, associations, entreprises sociales) dans leurs projets de développement, de changement d'échelle ou de réorientation en leur apportant un appui pour la définition ou le repositionnement de leur stratégie, pour la définition de leurs offres de service, de leurs politiques commerciale et partenariale, pour la construction de leurs modèles économiques, pour allouer leurs ressources et effectuer leurs choix organisationnels et de gouvernance et ce dans une approche globale et systémique
- Vous aurez une posture d'écoute et de conseil, une capacité à transférer des compétences et à « faire faire » tout en sachant prendre du recul sur l'évaluation objective de la cohérence d'ensemble des projets et de leurs perspectives d'aboutissement et de réussite
- En fonction de votre profil et de vos appétences, vous pourrez également intervenir sur les autres domaines d'activité stratégiques du cabinet, sur les questions d'emploi, de compétences et d'insertion professionnelle comme sur les projets liés au développement des territoires et à la gestion de leurs différentes transitions (économique, écologique, développement social...)
- A terme, vous pourrez superviser des consultants junior intervenant sur les missions qui vous sont confiées
- Comme l'ensemble de l'équipe, vous participerez aux réflexions et aux travaux menés en interne pour enrichir et améliorer nos méthodes et outils de travail, réfléchir à de nouvelles offres et contribuer à la mise en œuvre de nos engagements RSE

COMPETENCES INDISPENSABLES

- Vous avez des compétences avérées dans le domaine de l'entrepreneuriat et une expérience de trois à cinq ans en accompagnement de porteurs de projets en création d'entreprises, en étude de marché, d'opportunité et de faisabilité, en montage de business plan, recherche de financement, définition de stratégie économique, en gestion de projet et accompagnement des entreprises dans leurs projets de développement
- Vous connaissez très bien les écosystèmes de l'entrepreneuriat et du développement économique (collectivités locales, acteurs du financement et de l'accompagnement d'entreprises, développeurs économiques, institutions telles que la CDC, Bpifrance...)
- Vous êtes curieux, rigoureux, savez rédiger, avez une bonne capacité d'analyse et de synthèse et êtes à l'aise à l'oral en situation commerciale ou de production (soutenances d'offres, rendez-vous commerciaux proactifs, entretiens exploratoires et interviews, animation d'ateliers présentiels ou distanciels, comités de pilotages, formation...)
- Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques (Office, logiciels d'enquête Sphinx ou Survey Monkey, Prezzi...)
- Vous avez une appétence pour le développement commercial et pour la création de nouvelles offres en réponse aux besoins que vous identifiez
- Enfin vous avez des valeurs humaines en lien avec celles du cabinet et ses engagements, notamment en matière de RSE (Responsabilité Sociale/Sociétale des Entreprises)

PROFIL SOUHAITE

- Formation supérieure (Bac + 5 en école de commerce, IEP, formation en développement économique...)
- 3 à 5 années d'expérience en cabinet conseil, en collectivité et agence de développement ou au sein de structures d'accompagnement (Chambre consulaire, réseau Initiative ou France Active, BGE...)
- Autonome, engagé(e), enthousiaste, capable de suivre et piloter des objectifs, susceptible de faire un pas de côté pour innover et chercher de nouvelles solutions, vous souhaitez vous investir dans la durée dans un cabinet ayant pour ambition d'accompagner les transformations de notre société et d'agir de manière responsable vis-à-vis de l'ensemble de ses parties prenantes
- Vous disposez des compétences vous permettant de commercialiser et conduire les missions de conseil et d'accompagnement qui constituent votre cœur de métier et vous êtes motivé(e) pour contribuer au développement et au déploiement de notre projet d'entreprise dans son ensemble, notamment en portant ou animant des chantiers transversaux internes
- Vous êtes sensible à la RSE et à l'utilité sociale de vos interventions

CONDITIONS

- Contrat proposé : CDI à temps plein, statut cadre
- Rémunération comportant trois volets :
 - Salaire fixe selon votre expérience et la convention collective, assorti d'objectifs de production et de commercialisation
 - Prime commerciale sur la marge brute commercialisée
 - Accord d'intéressement
- Convention collective applicable : Convention collective des bureaux d'études techniques, des cabinets d'ingénieurs-conseils et des sociétés de conseils (Syntec)
- Lieu de travail :
 - Lyon : 9 rue des Tuileries 69003 Lyon
 - Des déplacements réguliers sont à prévoir sur l'ensemble du territoire national
 - Le télétravail est envisageable pour une partie du temps de travail dans le cadre de la charte conclue au sein du cabinet

MODALITES DE CANDIDATURE

Si le projet de Terre d'avance et le poste proposé vous motivent et vous donnent envie de vous y investir durablement et que vous pensez disposer de l'expérience et des compétences que nous recherchons, adressez-nous un CV et une lettre de motivation à : contact@terredavance.com

Nous étudions toutes les candidatures reçues