

Communauté urbaine comptant 20 communes pour 206 000 habitants, deuxième pôle urbain de Nouvelle-Aquitaine, Limoges Métropole porte un projet de territoire ambitieux qui met l'accent sur le développement économique et les transitions écologiques et énergétiques. Dans l'objectif de s'affirmer face aux grandes métropoles, elle conduit une politique active d'accueil et d'accompagnement des entreprises en vue de favoriser la création d'emplois.

Dans ce cadre, **Limoges Métropole** recrute au sein de la direction de l'économie et de l'attractivité, un

**Chargé de mission développement économique (h/f)**

(Cadre d'emplois des attachés territoriaux)

Sous l'autorité de la cheffe du service accompagnement des entreprises, vos missions portent sur 2 volets :

- **Sur le volet « Activités commerciales et de proximité » :**

L'ensemble des missions concerne le périmètre de Limoges Métropole, en dehors du périmètre du centre-ville de Limoges, ce périmètre étant lui-même géré par la direction de l'attractivité commerciale de la Ville de Limoges. Un lien étroit avec ses équipes existe et a vocation à se développer.

- Mettre en œuvre et évaluer la stratégie commerciale de la communauté urbaine (commerces de proximité, zones commerciales, revitalisation commerciale des centres-villes et des centres-bourgs...);
- Accompagner, conseiller et orienter les entreprises du territoire dans leurs projets de création, d'implantation, de développement et d'investissements ;
- Porter l'offre de service du Pôle auprès des entreprises cibles, notamment les dispositifs d'aides mis en place par la Communauté Urbaine (immobilier d'entreprise, transformation numérique, cybersécurité, transition hydrique...);
- Suivre, évaluer et faire évoluer le dispositif d'aide aux investissements immobiliers des activités commerciales et de proximité ;
- Réaliser l'instruction des dossiers de la Commission Départementale d'Aménagement Commercial (CDAC) ;
- Piloter la Commission Consultative de Règlement à l'Amiable (CCRA) ;
- Être la personne ressource sur les questions commerciales qui accompagnent les opérations de revitalisation et de requalification urbaine ;
- Participer aux travaux et réflexions du réseau des partenaires locaux de l'attractivité commerciale (ville de Limoges, organismes consulaires...) et à la prospection d'enseignes visant au renforcement de l'appareil commercial local ;
- Assurer une veille thématique sur les questions commerciales (réglementation, e-commerce, nouveaux modes de consommation, foncier et immobilier etc.) et piloter des études ciblées.

- **Sur le volet « Activités tertiaires » :**

- Définir et mettre en œuvre la stratégie d'accueil et de développement des activités tertiaires sur le territoire métropolitain ;

- Accompagner, conseiller et orienter les entreprises tertiaires dans leur développement et leurs mutations ;
- Suivre l'ensemble des études permettant d'améliorer la connaissance de la filière et d'alimenter la stratégie ;
- Assurer une prospection d'entreprises, relevant notamment des fonctions métropolitaines supérieures ;
- Réaliser une veille de l'offre foncière et immobilière du territoire et explorer la faisabilité de polarités tertiaires en lien avec le service immobilier et foncier d'entreprises.

Vous disposez d'une expérience en conduite et pilotage de projet de développement économique ou commercial et de connaissances dans le domaine de l'urbanisme et de l'aménagement.

Vous maîtrisez les dispositifs d'aides publiques au développement économique, comprenez les enjeux du monde de l'entreprise et les documents statistiques et/ou financiers et maîtrisez les outils bureautiques.

Vous connaissez le fonctionnement général des collectivités territoriales et de leurs établissements. Apte à établir un dialogue avec des chefs d'entreprises, vous savez analyser, synthétiser et mettre en place des outils d'évaluation.

Vous savez être force de proposition, identifier votre marge d'initiative et travailler dans l'urgence. Vous appréciez le travail en équipe et en réseau et faites preuve d'adaptabilité, d'assertivité et disponibilité.

Qualités relationnelles, sens des responsabilités et de l'innovation et culture de l'amélioration continue sont attendus.

### **Conditions d'exercice**

Temps de travail : temps complet - horaires variables applicables.

Lieu d'affectation : Limoges.

Permis B indispensable (déplacements fréquents : réseaux régionaux et nationaux, salons professionnels...)

### **Informations complémentaires**

Ce poste est ouvert aux agents fonctionnaires relevant du cadre d'emplois susvisé ainsi qu'aux agents contractuels en application de l'article L.332-8 2° du code général de la fonction publique.

### **Avantages :**

- 25 jours de congés et 14 jours de RTT (temps de travail 37h30)
- Horaires variables
- Aide à la restauration (restaurants administratifs, titres restaurant)
- Aide aux déplacements et au stationnement
- Télétravail
- Politique RH active (formation, mobilité, qualité de vie au travail...)
- Comité d'entreprise (chèques vacances, tickets loisirs, participation centre de loisirs, commandes groupées...)
- Prime annuelle (deux versements en mai et novembre de 500 € net)



-Salaire net annuel par référence à la catégorie A, selon profil et expérience du candidat

Les personnes intéressées par ce poste peuvent contacter pour tous renseignements M. Frédéric FOURGNAUD, directeur de l'économie et de l'attractivité au 05.55.42.32.59 ou Mme Chloé MARCHAND, cheffe de service accompagnement des entreprises au 05.55.42.25.76.

Merci d'adresser votre candidature (lettre de motivation et CV) au Président de Limoges Métropole en mentionnant le numéro de l'offre LM-2023-061.

PAR VOIE NUMÉRIQUE : [drh-pole-4@limoges-metropole.fr](mailto:drh-pole-4@limoges-metropole.fr)

OU PAR VOIE POSTALE :

À l'attention de Monsieur le Président de Limoges Métropole  
19 rue Bernard Palissy  
87031 LIMOGES Cedex 1

